



# Sales & Customer Success Analyst (m/w)

am Standort München oder Biberach an der Riß

Du hast Lust im dynamischen und schnell wachsenden Start-Up Umfeld zu arbeiten und suchst die Möglichkeit, Deine eigenen Ideen zu verwirklichen?

Dann bist Du bei uns genau richtig!

Wir sind AZOWO; ambitioniertes Startup, tätig in der schnellen und spannenden Welt der Mobilität und suchen hierfür Quer- und Weiterdenker, die mit uns gemeinsam neue Wege beschreiten.

Wir entwickeln und betreiben eine smarte SaaS Lösung zum Management von Fahrzeugflotten, welche sich unter anderem für klassische Dienstwagen, Poolfahrzeuge, Lieferdienstleister, aber auch städtisches Mobility Sharing verwenden lässt.

## Deine Aufgaben

- Du entwickelst Strategien für die Neukundenakquise und dem Account Management – von der Kundensegmentierung über die Auswahl der richtigen Kanäle bis hin zum Pitch Design
- Du erstellst Präsentationen und entwickelst neue Sales-Konzepte
- Du optimierst den direkten Kundenkontakt und entwickelst unser CRM-Tool (Salesforce) basierend auf datengetriebene Auswertungen weiter
- Du analysierst verschiedene Kundendaten, Marktsegmenten und Wachstumschancen, um daraus direkte und konkrete Empfehlungen abzuleiten
- Du wertest die unterschiedlichen Salesaktivitäten aus und bereitest die Daten für das Management auf

## Dein Profil

- Du hast dein wirtschaftswissenschaftliches Studium erfolgreich mit sehr guten Ergebnissen abgeschlossen
- Du verfügst bereits über erste Arbeitserfahrung im Start-up- oder Consulting-Bereich und bringst eine ausgeprägte unternehmerische Denkweise mit
- Du hast sehr gute analytische und organisatorische Fähigkeiten
- Du bringst eine hohe Leistungsbereitschaft, schnelle Auffassungsgabe und Entscheidungsfreude mit
- Du interessierst Dich für Themen im Vertrieb und Account Management und hast idealerweise bereits erste Erfahrungen mit Sales CRM-Tools (z.B. Salesforce)

- Du verfügst über ein selbstsicheres Auftreten, Flexibilität, hohe Eigeninitiative und bist dennoch ein Teamplayer
- Du krepelst die Ärmel hoch und packst an, statt nur darüber zu reden
- Du sprichst fließende Deutsch und Englisch

### **Unsere Benefits**

- Die Zusammenarbeit mit einem hochprofessionellen, motivierten und inspirierenden Team
- Die Chance, den Aufbau eines neu gegründeten Unternehmens mitzuerleben und durch eigene kreativen Ideen voranzubringen
- Eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Ein hochmoderner top ausgestatteter Arbeitsplatz
- Starke Investoren und ein attraktiver Kundenstamm
- Tischkickerduelle, Friday Beers und Yoga, sowie coole Team Events

Unsere Software ist vielseitig einsetzbar, bist Du es auch?

Dann bewirb Dich noch heute schnell und unkompliziert über unsere Homepage:

<https://www.azowo.com/de/karriere>.