

## Internship Growth & Sales (m/w)

Berlin, Vollzeit

### #Das Unternehmen

FreightHub verfolgt die Vision Logistik weltweit zu revolutionieren. Durch die Verwendung digitaler Technologien erschaffen wir neue Lösungen für den globalen Handel und vereinfachen so die Abwicklung der gesamten Supply Chain von der ersten Buchung bis hin zur finalen Lieferung. Durch eine besonders nutzerfreundliche Plattform und einen hohen Automatisierungsgrad, reduzieren wir Zeitaufwand, Fehlerraten sowie intransparente Kommunikation und steigern dadurch maßgeblich die Effizienz im internationalen Handel.

### #Dein Profil

- Du bist Student oder hast Dein Studium kürzlich abgeschlossen und begeisterst Dich für Entrepreneurship
- Deine unternehmerische Denkweise zeichnet Dich aus und Du möchtest in einem dynamischen, schnell wachsenden Umfeld durchstarten
- Deine akademische und persönliche Laufbahn reflektieren Deinen Willen und Deine Bereitschaft die "extra Meile" zu gehen
- Du besitzt ausgeprägte kommunikative und strategische Fähigkeiten sowie gleichzeitig eine "hands-on" Mentalität
- Idealerweise hast Du bereits Erfahrungen im Bereich Sales gesammelt;
- Du verfügst über verhandlungssichere Englischkenntnisse

### #Deine Aufgaben

- Kontaktiere potentielle Kunden und unterstütze uns bei der Generierung von Leads
- Baue einen festen Kundenstamm auf, der es uns ermöglicht, kontinuierlich zu wachsen

- Zusammen mit unserem Management Team entwickelst und testest Du innovative Verkaufsstrategien und baust persönliche Beziehungen mit Deinen wichtigsten Kunden auf
- Du stellst sicher, dass wir die Anforderungen der potentiellen Kunden verstehen und mit dem Produktmanagement zusammenarbeiten, um diese zu realisieren

### **#Warum wir**

- Sei Teil eines jungen, internationalen und hochmotivierten Teams, das durch ein sehr erfahrenes Gründerteam (Google, BMW, DailyDeal) geführt wird und kürzlich die Series A mit USD 20M abgeschlossen hat
- Revolutioniere mit uns einen globalen USD 450bn Markt
- Bringe Deine eigenen Ideen und Lösungsvorschläge in ein junges Unternehmen ein und trage dazu bei, den globalen Handel schneller, einfacher und transparenter zu machen
- FreightHub wird unterstützt durch Top VC Investoren (Northzone, Cherry Ventures, Global Founders Capital) und strategischen, namhaften Beratern aus der Logistikindustrie

### **#culture**

Check out our video to see what it is like to work at FreightHub:

<https://www.youtube.com/watch?v=g4A7kaUaN4w>