

ZF FRIEDRICHSHAFEN AG REKRUTIERT FÜR PRAKTIKANT SALES & CUSTOMER  
DEVELOPMENT (M/W/D) ALS PRAKTIKUM NICHT ANGEGEBEN.

Datum : 01/03/2023

**Referenz** : 45662-40775845

**Typ des Arbeitsvertrag** : Praktikum

**Ortung** : Schweinfurt 97424, DE

**Dauer** : Nicht angegeben

**Ausbildungsniveau** : 1-jähriges Studium

**Berufserfahrungsjahren** : < 6 Monate

**Unternehmen :**

ZF ist ein weltweit aktiver Technologiekonzern und liefert Systeme für die Mobilität von Pkw, Nutzfahrzeugen und Industrietechnik. ZF lässt Fahrzeuge sehen, denken und handeln: In den vier Technologiefeldern Vehicle Motion Control, integrierte Sicherheit, automatisiertes Fahren und Elektromobilität bietet ZF umfassende Produkt- und Software-Lösungen für etablierte Fahrzeughersteller sowie für neu entstehende Anbieter von Transport- und Mobilitätsdienstleistungen. ZF elektrifiziert Fahrzeuge unterschiedlichster Kategorien und trägt mit seinen Produkten dazu bei, Emissionen zu reduzieren, das Klima zu schützen und die Mobilität sicherer zu machen.

Im Jahr 2021 hat ZF mit weltweit rund 157.500 Mitarbeitern einen Umsatz von 38,3 Milliarden Euro erzielt. Das Unternehmen ist an 188 Produktionsstandorten in 31 Ländern vertreten.

**Stellenbeschreibung :**

Ab dem Sommersemester 2023 verstärken wir unser Team im Bereich Sales & Customer Development für unsere Key Accounts am Standort Schweinfurt und suchen ab sofort engagierte, motivierte und verantwortungsbewusste Studenten (m/w/d) für ein Pflichtpraktikum für eine Dauer von 4 bis 6 Monaten.

**Deine Aufgaben als Praktikant im im Bereich Sales & Customer Development (m/w/d):**

Operative Unterstützung der Sales-Teams für die Key Accounts, z.B. BMW, Daimler, VW  
Vorbereitung von Unterlagen für Kundentermine  
Erstellung von Umsatz- und Wettbewerbsanalysen sowie von PowerPoint-Präsentationen  
Pflege und Auswertung von Datenbanken

**Dein Profil als Praktikant im Bereich Sales & Customer Development (m/w/d):**

Fortgeschrittenes kaufmännisches oder kaufmännisch-technisches Studium  
Erste Praxiserfahrung im Bereich Vertrieb/Marketing wünschenswert  
Fundierte Kenntnisse Office 365, insbesondere PowerPoint und SharePoints  
Eigenständige Arbeitsweise, Kommunikationsfähigkeit und eine Affinität für neue Technologien im Automobilbereich wünschenswert  
Sehr gute Englischkenntnisse erforderlich, Deutsch (B2)

**Über ZF:**

ZF ist ein weltweit aktiver Technologiekonzern und liefert Systeme für die Mobilität von Pkw, Nutzfahrzeugen und Industrietechnik. ZF lässt Fahrzeuge sehen, denken und handeln: In den vier Technologiefeldern Vehicle Motion Control, integrierte Sicherheit, automatisiertes Fahren und Elektromobilität bietet ZF umfassende Produkt- und Software-Lösungen für etablierte Fahrzeughersteller sowie für neu entstehende Anbieter von Transport- und Mobilitätsdienstleistungen. ZF elektrifiziert Fahrzeuge unterschiedlichster Kategorien und trägt mit seinen Produkten dazu bei, Emissionen zu reduzieren, das Klima zu schützen und die Mobilität sicherer zu machen.

Das Unternehmen ist mit mehr als 150.000 Mitarbeitern an rund 270 Standorten in 42 Ländern vertreten. Im

Jahr 2020 hat ZF einen Umsatz von 32,6 Milliarden Euro erzielt.

**Profil :**

**Zur bewerbung : <https://apply.multiposting.fr/jobs/4698/40775845>**